

1.678.405
отдел редких книг

ИЗМѢНЕНІЕ СПОСОБОВЪ

ПРОДАЖИ ЖЕЛѢЗА

КАЗЕННЫХЪ ГОРНЫХЪ ЗАВОДОВЪ

И

УЧРЕЖДЕНІЕ СКЛАДОВЪ ИЗДѢЛІЙ

ВЪ ГЛАВНЫХЪ ПУНКТАХЪ СБЫТА.



С.-ПЕТЕРБУРГЪ.

Товарищество „Печатня С. П. Яковлева“, Большая Морская, № 58.

1885.

Б 1678405

4.



дом человека, знающего цену своим речам.
 — Товарищи! — начал он — речешито...
 ни, так сказать
 Оправ
 из
 са
 ка
 я
 и
 л,
 не
 им
 е-
 в

an

an

ЭК+003

33878

т. 62

Институт "СТАЛИ"
Техническая Библиотека
Инв. № И 1715

ИЗМѢНЕНІЕ СПОСОБОВЪ

ПРОДАЖИ ЖЕЛѢЗА

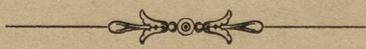
КАЗЕННЫХЪ ГОРНЫХЪ ЗАВОДОВЪ

и

УЧРЕЖДЕНІЕ СКЛАДОВЪ ИЗДѢЛІЙ

ВЪ ГЛАВНЫХЪ ПУНКТАХЪ СБЫТА.

1409204



~~Уральский Индустриальный Ин-т
им. С. П. ПИРСБА
Фундаментальная Библиотека~~

С.-ПЕТЕРБУРГЪ.

Товарищество „Печатня С. П. Яковлева“, Большая Морская, № 58.

1885.

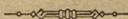
Дозволено цензурою. С.-Петербургъ, 9 Юня 1885 г.

Б-1678405

Государственная
публичная библиотека
им. В.Г. Белинского
г. Свердловск

ОВЪ ИЗМѢНЕНІИ СПОСОБОВЪ ПРОДАЖИ ЖЕЛѢЗА

ВЫДѢЛЫВАЕМАГО КАЗЕННЫМИ ГОРНЫМИ ЗАВОДАМИ.



Съ давнихъ поръ, все выдѣлываемое Уральскими заводами желѣзо, за исключеніемъ незначительной мѣстной продажи, доставлялось сплавомъ на Нижегородскую ярмарку, гдѣ и продавалось партіями и въ розницу.

1. Характеръ торговли Уральскихъ заводовъ вообще.

Ко времени прибытія каравановъ съ желѣзомъ, или еще ранѣе, по пути слѣдованія ихъ въ г. Лаишевъ, на встрѣчу имъ выѣзжали крупные желѣзоторговцы, употреблявшіе всѣ мѣры, чтобы закупить желѣзо оптомъ, по возможно низкимъ цѣнамъ.

Обыденная нужда заводчиковъ въ деньгахъ и, происходящая между пришедшими одновременно, караванами конкуренція, вынуждала ихъ продавать желѣзо съ чрезмѣрнымъ пониженіемъ цѣнъ, лишь бы не остаться съ товаромъ на рукахъ. Подъ вліяніемъ этихъ ненормальныхъ условій устанавливалась запродажа иногда за годъ впередъ всей производительности заводовъ, съ условіемъ уплаты денегъ, частью впередъ и по мѣрѣ выработки, при чемъ заводчики становились прямыми работниками на купца. Заручившись, такимъ образомъ, дешевымъ товаромъ, оптовые скупщики перепродавали его, съ отчисленіемъ хорошаго барыша въ свою

пользу, крупнымъ потребителямъ, или другимъ съѣхавшимся на ярмарку купцамъ, которые, въ свою очередь, распродавали его уже народу, взимая огромный налогъ въ свою пользу.

Мнѣ хорошо знакомъ прежній способъ торговли желѣзомъ на ярмаркахъ, такъ какъ отецъ мой завѣдывалъ въ теченіи семи лѣтъ, съ 1850 по 1857 годъ, продажею желѣза всѣхъ казенныхъ Уральскихъ заводовъ на Нижегородской и Ирбитской ярмаркахъ. Я видѣлъ и слышалъ, какіе способы употребляли кулаки купцы для того, чтобы обезцѣнить доставленный заводчикомъ товаръ и какъ, потомъ, дорогою цѣной отпускалось это желѣзо кустарямъ-кузнецамъ не за деньги, а за гвозди, ножи, топоры и т. п., издѣлія кустарной промышленности, цѣна которыхъ тоже сбивалась донельзя, въ виду, якобы, ненадобности, недоброкачественности и т. п. Купецъ бралъ и на право и на лѣво и съ производителя и съ потребителя и не было средствъ отдѣлаться отъ такого монополиста, тѣмъ болѣе, что скупкою желѣза занимались всего нѣсколько лицъ, всегда дѣйствующихъ за одно.

Заводчику, владѣльцу доставленнаго въ Нижній желѣзнаго каравана, приходилось, или продавать товаръ дешево, или же оставить желѣзо непроданнымъ, сложить его до будущей ярмарки, гдѣ онъ на будущій годъ встрѣчался съ тѣми же самыми скупщиками. Такой характеръ торговли желѣзомъ на ярмаркахъ остался съ малыми измѣненіями и по настоящее время.

Такой порядокъ вещей нашего желѣзнаго рынка всегда умалялъ до невозможнаго плату за металлы заводчикамъ, удорожая цѣну для прямыхъ потребителей народа, заставляя его отказываться отъ

потребленія желѣза и замѣнять его нерѣдко въ самыхъ насущныхъ даже потребностяхъ деревомъ и въ тоже время породилъ скопленіе миллионныхъ капиталовъ въ рукахъ скупщиковъ-желѣзоторговцевъ: Рукавишниковыхъ, Пастуховыхъ, Зуровыхъ и другихъ.

Нѣкоторые, наиболѣе богатые и крупные заводо-владѣльцы, противопоставили монополистамъ открытіе торговли помимо ярмарки. Эти заводы образовали свои конторы и склады въ наиболѣе значительныхъ городахъ и не беспокоятся, если ихъ желѣзо не продано на ярмаркѣ; они его продаютъ зимою въ розницу и выручаемая за желѣзо цѣна зимою не только покрываетъ содержаніе этихъ конторъ и складовъ, но даетъ значительно бѣльшую прибыль противу оптовой продажи въ ярмаркѣ. На такихъ основаніяхъ образовались и успѣшно дѣйствуютъ конторы и склады заводовъ Демидовскихъ, Яковлевскихъ и др.

Кромѣ устройствъ конторъ и складовъ, эти заводы стали въ послѣднее время брать прямые заказы для желѣзныхъ дорогъ и др. мѣстъ и доставлять желѣзо по этимъ заказамъ, прямо потребителямъ, минуя Нижегородскую ярмарку.

Мѣры эти, совмѣстно съ развитіемъ мѣстнаго сбыта желѣза на заводахъ, умаляютъ постепенно значеніе крупныхъ скупщиковъ и тѣмъ болѣе успѣшно, что и потребители русскаго желѣза измѣнились: прежде покупалъ желѣзо по мелочамъ крестьянинъ и кустарь кузнецъ, нынѣ же потребность его сосредоточилась, главнымъ образомъ, въ крупныхъ рукахъ (желѣзнодорожныя общества, пароходовладѣльцы, передѣлочныя заводы и др.), которые могутъ заранѣе опредѣлить свою годовую

потребность въ желѣзѣ и дать заказы прямо на заводы.

2. Торговля желѣзомъ Уральскихъ казенныхъ горныхъ заводовъ.

Желѣзо казенныхъ горныхъ заводовъ такимъ же порядкомъ, какъ и частныхъ, доставляется для продажи на Нижегородскую ярмарку и, естественно, что на немъ отражаются еще съ большею силою всѣ ненормальныя условія Нижегородской ярмарочной торговли, а тѣмъ болѣе, что его и продать то затруднительно, такъ какъ оно разцѣнено бываетъ всегда дорого и продается обязательно за наличныя деньги (даже серіи не принимаются). Это послѣднее правило, при существующей продажѣ частными заводами на долгосрочные векселя, почти обуславливаетъ невозможность продажи казеннаго желѣза во вторыя руки, т. е. иногороднымъ купцамъ, представляющимъ собою наибольшее число покупателей. На долю казенныхъ заводовъ остаются только люди денежныя и учрежденія, ассигнующія на ярмарку наличныя деньги для покупки, которыхъ, сравнительно, немного и которые, въ свою очередь, охотнѣе обращаются къ частнымъ желѣзоторговцамъ, умѣющимъ подобрать имъ лучшій сортamentъ и лучше расхвалить товаръ, чѣмъ мало заинтересованный въ этомъ Горный чиновникъ.

Въ результатѣ получается, что казенное желѣзо, не найдя сбыта, или распродается по пониженнымъ цѣнамъ, съ разрѣшенія Правительства, съ убыткомъ, или же остается не проданнымъ до слѣдующей ярмарки, гдѣ по значительномъ накопленіи продается еще съ большею уступкою.

Такимъ образомъ съ 1880 г. было продано гуртомъ все желѣзо, накопившееся отъ 3-хъ предшествовавшихъ лѣтъ и нынѣ остается на складѣ въ Нижнемъ болѣе 400.000 пуд. казеннаго желѣза

отъ ярмарокъ 1882, 83 и 84 годовъ, на сумму до 850.000 руб., въ видѣ мертваго капитала.

Это накопленіе остатковъ произошло не потому, чтобы Министерство держало цѣну, не допускало продажи безъ узаконеннаго барыша, напротивъ, Министръ Государственныхъ Имуществъ, съ Высочайшаго на то разрѣшенія, допускалъ ежегодно продажу безъ обязательнаго наложенія 12⁰/₀, а сколько выручится, а для нѣкоторыхъ случаевъ и ниже заводской стоимости, но и эта мѣра, какъ оказывается, не предотвращаетъ ежегодное накопленіе весьма значительныхъ остатковъ непроданнаго на ярмаркѣ желѣза; обстоятельство это прямо указываетъ на то, что въ этомъ дѣлѣ, помимо высокой разцѣнки желѣза, существуютъ еще такія условія, которыя парализуютъ успѣшную продажу и къ устраненію которыхъ слѣдовало бы стрѣмиться.

Нельзя, конечно, требовать, чтобы вся партія желѣза была распродана безъ остатка на ярмаркѣ; въ ней всегда найдутся несходные сорта, неимѣющіе сбыта. Даже люди, зорко слѣдящіе за движеніемъ торговли—частные заводчики, не могутъ угадать вполнѣ точно, какіе сорта наиболѣе будутъ требоваться въ ярмарку слѣдующаго года, когда изготовляемое ими желѣзо дойдетъ до рынка, а тѣмъ болѣе, трудно это для казенныхъ горныхъ заводовъ, какъ учрежденія неторговаго и имѣющаго другую, болѣе серьезную, спеціальность по заказамъ Военнаго Министерства.

Естественно, поэтому, что поступающее съ горныхъ заводовъ желѣзо, не соотвѣтствуетъ вполнѣ требованіямъ ярмарки, что въ свою очередь, затрудняетъ продажу и обусловливаетъ накопленіе остат-

ковъ на зиму, которые, такимъ образомъ, состоятъ, большею частію, изъ несходнаго, имѣющаго малую цѣнность, желѣза.

На ярмарку 1884 г. казенное желѣзо доставлено было весьма неудачно: оно состояло преимущественно изъ такихъ сортовъ, какъ кричная полоса и листовое, на которые цѣны понизились на болѣе, а именно, на 30 и на 40 коп. съ пуда, противу прошлогоднихъ и вслѣдствіе этого, изъ 250.000 пуд. доставленнаго желѣза, удалось распродать немного болѣе 50.000 пуд., а до 200.000 пуд. сложено на складъ, гдѣ еще отъ ярмарокъ прежнихъ лѣтъ оставалось до 250.000 пуд. Нельзя не предвидѣть, что такое накопленіе желѣза неминуемо затруднитъ и продажу будущихъ партій, почему цѣлесообразно было бы продать это желѣзо, въ розницу, по возможности, до будущей ярмарки. Но такъ какъ розничная продажа изъ Нижегородскаго казеннаго склада не практикуется, да и мѣстная потребность Нижняго въ желѣзѣ не особенно велика, то для успѣха дѣла необходимо, такъ сказать, приблизить желѣзо къ покупателю и потребителю путемъ ли пріисканія этихъ лицъ, или же продажею желѣза по мелочамъ, черезъ склады въ другихъ городахъ, прямымъ потребителямъ, но то и другое не можетъ быть сдѣлано Горнымъ вѣдомствомъ.

Покупатели пріобрѣтаются лишь путемъ торговаго знакомства, а образованіе новыхъ складовъ требуетъ существенныхъ затратъ, на которыя казна не пойдетъ, не будучи увѣрена въ успѣхѣ дѣла. Короче, тутъ нужна частная предприимчивость.

Повторяющіеся изъ года въ годъ неудовлетворительные результаты продажи на Нижегородской ярмаркѣ казеннаго желѣза и накопленіе его въ складахъ, откуда оно продается по истеченіи нѣсколькихъ лѣтъ, съ торговъ, еще по болѣе пониженнымъ цѣнамъ, заставляетъ искать способы къ радикальному измѣненію торговли казеннымъ желѣзомъ.

Измѣненія эти, по моему мнѣнію и, примѣняясь къ тому, что сдѣлано частными Уральскими заводами, должно состоять въ слѣдующемъ:

I. Въ расширеніи мѣстной продажи желѣза:

Мѣстная розничная продажа издѣлій Казенныхъ заводовъ, годъ отъ году расширяющаяся, производится по цѣнамъ съ наложеніемъ всѣхъ цѣховыхъ и накладныхъ расходовъ, а также узаконеннаго дохода въ 12⁰/₀, слѣдовательно она вполнѣ выгодна для казны.

Для усиленія и облегченія этой продажи, въ Златоустѣ, въ послѣднее время, учреждена лавка при заводѣ, изъ которой весьма успѣшно производится продажа заводскихъ произведеній и приѣмъ мелкихъ заказовъ; въ Кушвинскомъ и другихъ большихъ заводахъ ощущается потребность въ устройствѣ такой же лавки, но всего болѣе пригодно устройство лавки, или склада, въ Екатеринбургѣ, для продажи Нижнеисетскаго желѣза, не находящаго себѣ сбыта (по дороговизнѣ) на Нижегородской ярмаркѣ, а также для продажи издѣлій Златоустовскихъ и другихъ казенныхъ заводовъ.

Польза такого склада въ Екатеринбургѣ, весьма обстоятельно доказана была мѣстнымъ агентомъ

3. Предположеніе объ измѣненіи способа продажи казеннаго желѣза.

моимъ. Я входилъ прошедшею зимой въ Горный Департаментъ съ просьбою, разрѣшить открытіе склада и дѣло это, въ принципѣ одобренное, представлено на благоусмотрѣніе Г. Главнаго Начальника, которъ, какъ мнѣ извѣстно, оказываетъ полное покровительство этому полезному, для заводовъ, дѣлу. Въ Воткинскомъ заводѣ мѣстная продажа развивается тоже значительно для мѣстнаго кустарнаго промысла и для окрестныхъ заводовъ.

II. Въ полученіи прямыхъ заказовъ на заводы.

Это самый раціональный путь обезпеченія заводовъ работою и снабженія потребителей хорошимъ, соответствующимъ ихъ требованіямъ, и недорогимъ желѣзомъ, потому что при немъ устраняется посредникъ — купецъ и работа сортовъ на угадъ, безъ знанія ихъ назначенія. Работая по заблаговременно предъявленному сортаменту съ обозначеніемъ, какіе сорта должны быть изготовлены наиболѣе тщательно и какіе обыкновеннымъ путемъ, заводы не расходуютъ время на изготовленіе того, что, по измѣнившимся условіямъ рынка, не найдетъ себѣ, быть можетъ, скорого сбыта, и не будутъ даромъ расходовать время и средства надъ тщательнымъ изготовленіемъ такихъ сортовъ, которые пойдутъ потомъ на подѣлки, не требующія прочности. Въ этомъ направленіи комисіонерство казенныхъ горныхъ заводовъ всегда работало, хотя, большею частію, и безуспѣшно, по неподготовленности казенныхъ заводовъ къ частнымъ заказамъ. Въ 1884 году комисіонерство доставило слѣдующіе заказы заводамъ:

для Грязе-Царицынской ж. д.	29.374	п.	на зав. Воткинскій.
„ Морш.-Сызранской „ „	6.470	„	на зав. Воткинскій и Гороблагод.
„ Тамб.-Саратовской „ „	6.438	„	на зав. Воткинскій и Гороблагодатскій
„ Донецкой дороги	1.247	„	Воткинскій
„ Тагйе夫скаго завода . . .	507	„	„

а всего принято и исполнено 44.036 пуд., на сумму до 100.500 руб. сер. по цѣнамъ, даже болѣе высокимъ, чѣмъ назначало заводоуправленіе.

Сверхъ того, было предложено, но не принято къ исполненію, по несходству цѣнъ и сроковъ:

для Харково-Николаевской ж. д. . .	до 30.000	п.
„ Баку и Азовской дороги.	„ 32.675	„
„ Донецкой дороги	„ 955	„
„ С.-Петербургскаго Арсенала . .	„ 19.000	„

и много другихъ заказовъ.

III. Въ образованіи складовъ въ большихъ городахъ для розничной продажи.

Подобно тому, какъ поступаютъ владѣльцы большихъ Уральскихъ заводовъ: Демидовы, Яковлевы и др., необходимо открыть торговлю изъ складовъ въ нѣкоторыхъ промышленныхъ центрахъ съ тѣмъ, чтобы, остающееся не проданнымъ на ярмаркѣ желѣзо, не складывать въ сараи до слѣдующаго года, а продавать ихъ въ розницу, въ теченіи зимы.

Коммисіонерство, съ разрѣшенія Горнаго Департамента, открыло на свой счетъ складъ казенныхъ металловъ и издѣлій въ Нижнемъ и складъ образцовъ въ Москвѣ и Петербургѣ, продало изъ нихъ казенныхъ издѣлій на 50.000 руб. и если дѣло въ этихъ складахъ идетъ еще не такъ успѣшно, то

потому только, что доставленные для продажи издѣлія представляютъ собою неподходящіе для рынка сорта и чрезмѣрно дороги. Въ то время какъ присланный съ Уральскихъ заводовъ чиновникъ продаетъ металлы на ярмаркѣ безъ 12% прибыли и не включая расходъ на свою командировку, постройку балагановъ и пр., комисіонерство продаетъ ихъ съ 12% прибыли въ пользу казны, и сверхъ того, еще выручаетъ 5% въ свою пользу, за содержаніе складовъ. За всеѣмъ тѣмъ, примѣромъ выгоды продажи изъ складовъ могутъ служить представленныя смотрителемъ Нижегородскаго склада, г-мъ Знаменскимъ, въ Горный Департаментъ вѣдомости о проданномъ въ зимнее время желѣзѣ и издѣлій, оставшихся съ Московской Промышленно-Художественной Выставки, изъ которыхъ видно, что, не смотря на общій упадокъ цѣнъ на желѣзо, складъ нашъ продаетъ его въ розницу, по весьма высокимъ цѣнамъ.

Наиболѣе же полезное для заводовъ значеніе постоянной торговли изъ складовъ, заключается въ томъ, что явится возможность постоянно слѣдить за измѣняющимися требованіями рынка, для руководства заводамъ въ составленіи сортаментовъ, а также принимать заказы на металлы и металлическія издѣлія непосредственно отъ потребителей.

Изъ всего вышеизложеннаго видно, что для болѣе выгодной работы казенныхъ заводовъ на рынокъ и по частнымъ заказамъ, необходимо стремиться къ возможному сокращенію привоза желѣза на Нижегородскую ярмарку, стараясь распродать его непосредственно потребителямъ, путемъ торговли изъ складовъ мѣстныхъ, при заводахъ, относя сюда и поставки по заказамъ желѣзнодорожныхъ

обществъ и др., или же изъ складовъ въ извѣстныхъ пунктахъ значительнаго потребленія желѣза, будь то склады казенные же, или склады коммисіонерства и другихъ, уполномоченныхъ на продажу лицъ.

Если придерживаться этой программы, то не только достигнется обезпеченный сбытъ, по возможно высокими цѣнамъ, заводскихъ издѣлій, но и получится болѣе возможности къ безошибочному опредѣленію сортаментовъ желѣза и для ярмарки, а слѣдовательно навсегда избѣгнется накопленіе желѣза въ Нижегородскомъ складѣ, въ видѣ мертвато капитала.

Само собою разумѣется, что выполненіе этой программы не можетъ быть достигнуто вдругъ. Для полученія желѣзно-дорожныхъ заказовъ и вообще заказовъ крупныхъ потребителей требуется, прежде всего, разсѣять то предубѣжденіе, которое существуетъ противу качества всѣхъ вообще казенныхъ издѣлій. Это есть главнѣйшее препятствіе къ распространенію издѣлій казенныхъ горныхъ заводовъ.

Далѣе, для успѣха дѣла необходимо кредитъ для частныхъ желѣзнодорожныхъ Обществъ, подобно тому, какъ кредитуются казеннымъ дорогамъ, въ томъ соображеніи, что почти всѣ желѣзнодорожныя Общества представляютъ достаточную гарантію въ вѣрности платежа.

Горное вѣдомство уже давно ощущало недостатокъ своихъ способовъ дѣйствій въ примѣненіи къ исполненію частныхъ заказовъ и къ продажѣ своихъ заводскихъ произведеній частнымъ лицамъ; оно убѣдилось изъ опыта, что за соблюденіе установленныхъ для казенныхъ учреждений формаль-

Учрежденіе Ком-
мисіонерства
Казенныхъ заво-
довъ.

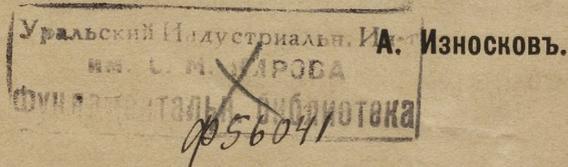
ностей, ему приходится очень дорого платиться при сношеніи съ частными покупателями. Обстоятельство это увеличиваетъ убыточность дѣйствія казенныхъ заводовъ и безъ того уже далеко не дешево изготовляющихъ издѣлія.

Въ послѣдніе года, чтобы, по возможности, примирить неизбѣжныя въ казенномъ дѣлѣ формальности съ обычаями частныхъ заводчиковъ и торговцевъ, Горный Департаментъ учредилъ комисіонерство казенныхъ горныхъ заводовъ, работающее безъ всякихъ со стороны казны затратъ, изъ за процентнаго вознагражденія за доставленные заводамъ заказы, проданныя со складовъ издѣлія, или исполненныя порученія.

Комисіонерство это работаетъ уже семь лѣтъ, принесло за это время несомнѣнную, доказанную отчетами, пользу заводамъ, но не столько еще большую, какъ можно было ожидать, потому, что комисіонеру не дано рѣшительно никакихъ правъ и преимуществъ, которыя обезпечивали бы за нимъ тѣ, или другія, торговыя операціи; мало того, комисіонерство изъ помощника и сотрудника заводскимъ дѣятелямъ, нерѣдко обращается, какъ бы, въ конкуррента имъ, при пріискиваніи заказовъ, а именно, рассчитывая принести пользу казнѣ сбереженіемъ 3-хъ процентовъ комисіи за предоставленные комисіонеромъ заказы Горные заводы, поощряемые нѣкоторыми мѣстными контрольными палатами, стараются устранить его отъ посредничества въ полученіи заказовъ, стараются, помимо комисіонера, часто путемъ пониженія цѣны, войти въ прямыя сношенія съ заказчикомъ, Этотъ близорукой взглядъ на коммерческія отношенія, принося въ нѣкоторыхъ отдѣльныхъ случаяхъ 3-хъ про-

центныя сбереженія, парализуетъ дѣятельность комисіонера, а съ тѣмъ вмѣстѣ, лишаетъ заводы многихъ заказовъ, на которыхъ они заработали бы хорошую прибыль казнѣ и уменьшили бы общій процентъ накладныхъ расходовъ. Если заказы значительны, или легко приобрѣтаемы для заводовъ, то можно входить съ комисіонеромъ въ соглашеніе о пониженіи его 3⁰/₀-го вознагражденія, но никакъ не обходить его и тѣмъ недескредитировать въ глазахъ заказчиковъ.

Въ настоящее время особенное вниманіе комисіонерства обращено на торговлю металлами и заводскими произведеніями, чрезъ устроенные въ разныхъ городахъ склады; комисіонерство уже затратило на устройство и содержаніе складовъ болѣе 20.000 руб. своихъ денегъ. Главный Начальникъ Уральскихъ Заводовъ и нѣкоторые Горные Начальники высказались за пользу подобныхъ складовъ для заводовъ, въ особенности на Югѣ Россіи и въ Сибири. Полѣзно было бы, въ виду всего вышеизложеннаго, оказать комисіонерству полную поддержку въ этомъ дѣлѣ, путемъ передачи ему торговли не только изъ его складовъ, но и на ярмаркахъ, произведеніями казенныхъ заводовъ; какъ то, желѣзомъ, чугуномъ, цинкомъ и друг. металлами, которые нынѣ накопились въ заводахъ, на сумму болѣе 2.000.000 руб., составляющихъ мертвый капиталъ, не приносящій никакого процента, требующій расходовъ на его охраненіе и уменьшающійся отъ потери цѣнности лежалаго товара.



0-10

18